

# Relaciones del Complejo Textil con el Sistema Financiero

*Teresita G. Urdapilleta S.\**

## INTRODUCCION

En las últimas décadas las diversas empresas actuantes en la economía nacional, se han venido relacionando estrechamente no sólo con el sector productivo, sino también con el sector financiero; siendo esta última relación cada vez más fuerte, caracterizando así, el comportamiento de las firmas de los diversos sectores industriales.

Se ha visto además, que son las empresas más grandes o los grupos industriales más fuertes los que más se vinculan con el sector financiero, ya sea actuando como tomadores de recursos o como fuente de éstos, beneficiándose de una u otra manera de esta relación. En cierta forma, esta situación les ha permitido un crecimiento por arriba del crecimiento medio de otras firmas, ubicándose entre las empresas líderes dentro de la actividad en la cual se desarrollan.

En este documento, se pretende señalar algunas de las características financieras del subsistema textil mexicano, y ver cómo éstas influyen a través de las empresas líderes en la forma de reproducción de éste. Para llevar-

lo a cabo se emplea la metodología que permite el estudio de las condiciones financieras<sup>1</sup>, dentro de la investigación de los complejos sectoriales<sup>2</sup>, que se desarrolla en el Area de Economía Mexicana del Departamento de Economía de la Universidad Autónoma Metropolitana-Azcapotzalco.

En este documento se desarrolla, en primer lugar, la metodología particular arriba mencionada, concentrándose principalmente en la determinación de las variables que sirven como instrumento para caracterizar los vínculos que establecen con el sector financiero las clases industriales del complejo textil, así como las empresas insertas en él.

Esta metodología se aplica al complejo textil, tomando en cuenta primero cinco clases industriales pertenecientes a él<sup>3</sup>, y en se-

<sup>1</sup> Ver Galindo, Manuel: "Desarrollo sectorial y financiamiento: una aplicación al complejo automotor". En *Análisis Económico*. Vol. V, No. 8, UAM-A, México, 1986.

<sup>2</sup> Ver Lifschitz, E. y Zottelle, A. "La problemática sectorial y los eslabonamientos productivos: el caso de México". En Lifschitz, E. Y Zottelle, A. *Eslabonamientos productivos y mercados oligopólicos*. UAM-A, México, 1985.

<sup>3</sup> Estadística Industrial Anual proporciona información para cinco clases del complejo: 2314, 2315, 2316, 2317 y 3132. El resto de las clases

\* Ayudante de investigación del Departamento de Economía de la UAM-A.

gundo lugar a las empresas del complejo que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores. Esto va a permitir detectar a las actividades que tienen fácil acceso al crédito, las cuales pueden o no tener la capacidad de poder dinamizar el complejo. Esta capacidad para cada una de las clases se evalúa a través de un ejercicio computacional que permite detectar realmente, si las actividades con alta disponibilidad de crédito dinamizan o no al complejo.

Con esto se obtienen elementos para conocer la respuesta del complejo en su conjunto ante estímulos otorgados a una (s) clase (s) en particular.

## I. METODOLOGIA PARTICULAR: RELACIONES FINANCIERAS

El objetivo que persigue esta metodología es mostrar la existencia de ciertas actividades dentro de un complejo, que presentan un crecimiento mayor con relación a las otras clases que lo componen.

Estas actividades se caracterizan por la fuerte participación de grandes empresas, que por lo general, o pertenecen a grupos financieros, o bien son filiales de empresas transnacionales. Este tipo de empresas tienen el control tecnológico de las actividades en donde se desempeñan y además, gozan de un amplio acceso al crédito, por lo que se les denomina actividades con alta disponibilidad de crédito (ADC). Esto permite considerarlas dentro del complejo como clases con la facultad de dinamizar al resto de las actividades actuantes en él. En estas últimas actividades la importancia relativa de las grandes empresas no es tan relevante como en las pri-

meras clases mencionadas; siendo clases con baja disponibilidad de crédito.

Para que una clase considerada ADC logre generar un incremento sostenido en el complejo es necesario además del crédito, tener la capacidad para estimular la producción de las clases en que realizan su producto, o bien, que puedan incrementar mediante mecanismos artificiales la demanda de sus productos, asegurando con esto la continuidad del proceso de acumulación. De lo contrario, la acumulación dentro del complejo encontrará límites puesto que el resto de las actividades se encontrarán rezagadas frente a las ADC, y éstas buscarán otras opciones, como trasladar recursos al sistema financiero, recurrir a las exportaciones, desplazarse a otros complejos o actividades productivas, modificar los métodos de producción de sus demandantes, haciéndolos más intensivos en los bienes que ellos producen o provocar movimientos internacionales de capital<sup>4</sup>.

Se han definido una serie de variables que servirán como instrumento para comprender tanto el comportamiento de las empresas dentro de la clase industrial donde actúan, así como la lógica imperante entre las diversas clases de un complejo en relación con sus características financieras.

Las variables propuestas son las siguientes:

- Tasa de crecimiento de las ventas (TC)
- Tasa de ganancia sobre capital total (G<sup>\*kt</sup>)  
$$G^{*kt} = \frac{\text{utilidades brutas}}{\text{activos totales}}$$
- Tasa de ganancia sobre capital propio (G<sup>\*kp</sup>)

---

quedan fuera del análisis por no contar con las fuentes de información necesarias.

<sup>4</sup> Ver Galindo, Manuel. *Op. Cit.*

$$G'kp = \frac{\text{utilidades brutas} - \text{gastos financieros}}{\text{capital contable}}$$

- Capacidad de autofinanciamiento (CAF)

$$CAF = \frac{\text{utilidades brutas}}{\text{inversión total}}$$

- Relación de incremento en el activo circulante a inversión bruta fija (AI)

$$AI = \frac{1 + (\text{Act. Circ.}_t - \text{Act. Circ.}_{t-1})}{\text{Inversión bruta fija}}$$

## II. ANALISIS SECTORIAL Y EMPRESARIAL<sup>5</sup>

Dentro de este apartado se emplean las variables financieras determinadas con anterioridad para conocer la forma en que se dan los vínculos con el sistema financiero y así detectar cuáles son las actividades con alta disponibilidad de crédito.

El análisis considera —para su organización— las etapas productivas del sector textil, las que engloban 33 clases, de las cuales 31 son industriales y 2 agropecuarias. La primera etapa de la producción se caracteriza por la ubicación de aquellas clases que abastecen de materias primas: algodón, lana y fibras químicas al complejo. La segunda etapa productiva se refiere a la producción de hilado, tejido y acabado de lana, algodón, fibras químicas y mezclas de fibras químicas. Por último, la tercera etapa de la producción

<sup>5</sup> Para una mayor abundancia sobre el tema ver De la Garza, Mónica. "Fibras sintéticas: núcleo técnico-económico del complejo textil". En Lifschitz, E. y Zotte, A. *Op. Cit.* y Urdapilleta, Teresita. "La influencia extranjera en el subsistema textil mexicano". En *Análisis Económico*. Vol. V. No. 8, UAM-A, México, 1986.

engloba a aquellas actividades cuya producción se destina al consumo final.

De estas clases industriales la producción de fibras sintéticas (3132) es la actividad que más destaca a partir de los 70 dentro del complejo, tanto por su papel de proveedora de materias primas, como por su capacidad de condicionar al resto de las clases; por lo que es considerada el núcleo técnico-económico del complejo textil.

En el Cuadro 1 se presentan las cinco clases que van a ser consideradas, en donde se incluye el núcleo técnico-económico del complejo (3132). Desde el punto de vista cuantitativo la clase más importante del complejo por su participación en el VBP es la 2314; en cierta forma se ha visto que al considerar aspectos cualitativos, es la clase 3132 la más importante, de aquí el interés de observar la forma en que este núcleo técnico-económico es capaz de dinamizar al complejo y constituirse en una ADC.

El crecimiento real de las clases consideradas durante 1970 y 1980, se muestra en el Cuadro 2.

Antes de analizar la tasa de crecimiento, los niveles de rentabilidad y los nexos con el sistema financiero de las clases industriales mencionadas, es interesante destacar la relación existente entre tasa de interés,  $G'kt$  y  $G'kp$ , con la finalidad de observar si el endeudamiento que realizan las diversas actividades, les resulta o no rentable. La tasa de ganancia sobre capital propio ( $G'kp$ ) al igual que la tasa de ganancia sobre capital total ( $G'kt$ ) es un indicador de la rentabilidad de la firma o clase industrial; con la peculiaridad de que además refleja los nexos con el sistema financiero. Para obtener la  $G'kp$  se resta del numerador de la expresión para la  $G'kt$  los intereses pagados, y del denominador los pasivos financieros. Para los pasivos financieros se considera como variable proxy

**CUADRO 1**

<b>Clase</b>	<b>Etapas productiva</b>	<b>VBP 70 Millones de \$</b>	<b>Participación en el VBP del Complejo</b>
2314 Hilado, tejido y acabado de algodón	2	3,522.9	10.4
2315 Fabricación de casimires, paños, cobijas y productos similares	3	802.9	2.4
2316 Fabricación de estambres	3	320.8	.9
2317 Hilado, tejido y acabado de fibras artificiales	2	1,836.8	5.4
3132 Fabricación de fibras celulósicas y otras fibras artificiales	1	2,695.4	8.0

FUENTE: De la Garza, Mónica. Fibras sintéticas: núcleo técnico-económico del complejo textil. En Lifschitz, E. y Zottele, A. *Op. cit.* Cuadro No. 1.

la relación I/i. Quedando entonces la siguiente fórmula:

$$G'kp = \frac{\text{Utilidades brutas} - \text{Gastos financieros}}{\text{Activos totales} - I/i}$$

la cual también se puede expresar como sigue:

$$G'kp = \frac{\text{Utilidades brutas} - \text{Gastos financieros}}{\text{Capital contable}}$$

Ahora bien, sólo si la tasa de ganancia sobre capital total es mayor a la tasa de interés, la rentabilidad aumentará; lo que se comprueba al derivar la G'kp en la primera ecuación respecto a los gastos financieros (I):

CUADRO 2				
	VBP 70 miles de pesos	VBP 80	VBP 80 a precios de 1970	TMCA %
2314	3,522,900	11,511,539	2,017,303.2	-6.0
2315	802,900	3,484,700	610,665.2	-2.9
2316	320,800	2,179,277	381,900.5	1.9
2317	1,836,800	13,100,996	2,295,842.6	2.5
3132	2,695,400	22,344,584	3,915,705.87	4.2

FUENTE: Elaboración propia a partir de la Estadística Industrial Mensual, Dirección General de Estadística INEGI, SPP.

$$\frac{dG'kp}{dI} = \frac{(UB/i - k)}{(K - I/i)}$$

Se hace la derivada mayor a cero, para que un incremento en los intereses pagados, implique un aumento en la rentabilidad:

$$\frac{UB/i - K}{(K - I)} > 0$$

$$\frac{UB}{i} K > 0$$

$$\frac{UB}{k} i \Rightarrow G'kt > i$$

Entonces, si la  $G'kt$  es mayor que la tasa de interés<sup>6</sup>, existe un efecto positivo sobre

<sup>6</sup> La tasa de interés que se emplea, es un promedio anual que considera las diversas alternativas de depósitos bancarios:

1970:9.1	1973:6.0	1976: 9.3	1979:13.6
1971:8.8	1974:9.1	1977:10.8	1980:21.0
1972:7.7	1975:9.5	1978:12.9	

Fuente: Catálogo de información económica del Banco de México. Varios años.

la actividad, ya que esto le permite elevar el nivel de la  $G'kp$ . Por el contrario, si la tasa de interés es mayor que la  $G'kt$ , el endeudamiento repercutirá negativamente sobre las actividades en cuestión.

Con esta aclaración se pasa a realizar el análisis de los nexos con el sistema financiero.

### 1º. Etapa de la Producción

Comenzando con la primera etapa de la producción, se considera la actividad de fabricación de fibras celulósicas y otras fibras artificiales (3132), cuyas características se muestran en el Cuadro 3.

Esta clase como ya se mencionó es el núcleo técnico del complejo textil, por lo que su inserción en éste es fundamental para el desarrollo del resto de las clases. Esta actividad durante la década de los 70 muestra características muy singulares; por un lado, es la actividad más dinámica del complejo, observando un TMCA durante 1970-1980 del 4.2%. Por otro lado, el desplazamiento de las fibras naturales por la producción de

**CUADRO 3**  
**(3132)**

	G'kt	G'kp	CAF	Deuda*
1970	27.593	32.463	2.487	724 263.7
1971	22.660	27.016	1.822	1 103 409.0
1972	17.088	20.984	1.415	1 750 649.0
1973	22.209	31.532	5.665	2 819 533.0
1974	23.043	29.445	1.470	2 706 626.0
1975	20.118	24.761	1.620	3 123 474.0
1976	15.171	18.563	2.010	4 651 441.0
1977	16.246	20.238	3.260	62 935 296.0
1978	20.091	25.142	4.200	6 577 977.0
1979	29.774	37.892	9.560	4 907 059.0
1980	19.609	18.992	0.840	5 497 657.0

\* Miles de pesos.

FUENTE: Estadística Industrial Anual. Secretaría de Programación y Presupuesto. Varios años.

fibras sintéticas a partir de los 70, implicó la creación e instalación de la planta productiva en México de estas últimas. Los elevados montos por concepto de deuda registrados en esta actividad, definen en cierta forma, que el endeudamiento fue uno de los mecanismos utilizados para financiar el establecimiento de la infraestructura necesaria para el desarrollo de éstas.

No obstante, la rentabilidad de esta actividad se ha expresado en altas tasas de ganancia, ya sea considerando el capital total, o bien, tomando en cuenta el capital propio. Cabe señalar, que estos niveles no son los más altos en la actividad textil; al respecto se puede decir que la fabricación de casimires, paños, cobijas y productos similares (2315) es la actividad más rentable, como se verá más adelante.

A pesar de existir una diferencia entre los niveles de G'kp y G'kt, ésta no es tan gran-

de como la que se presenta en otras actividades; más aún en 1980 esta diferencia fue negativa debido a que la tasa de interés neta es mayor a la G'kt; esto significa que en este año hubiera sido más conveniente para la actividad financiera su expansión con recursos propios y no a través de recursos provenientes del sistema financiero en forma de créditos. Pero la expansión de esta actividad en este año, forzosamente debía ser a costo del endeudamiento, puesto que su capacidad de autofinanciamiento, presenta el nivel más bajo de todo el período. Siendo esta la razón que explica el porqué se recurrió al sistema financiero en busca de recursos.

Dentro de esta actividad se desarrollan tres empresas que cotizan en la BMV: Celanese Mexicana, Grupo Pliana e Industrias Synkro.

El Cuadro 4 muestra la relación de las empresas que actúan en esta clase.

CUADRO 4		
Empresa	Clase Industrial	Etapas Productivas
Celanese Mexicana	3132	1
	2317	2
	2315	3
	2621	3
Grupo Pliana	3132	1
	2318	2
Industrias Synkro	3132	1
	2321	3

FUENTE: Urdapilleta, Teresita. *Op. cit.* Cuadro 3 del Apéndice.

Esta actividad es controlada por el Grupo Celanese Mexicana, el cual participó con 40% en el mercado en 1976 y logra controlar aproximadamente 37% de la producción de estas fibras. La característica fundamental de este grupo está dada por sus relaciones con otros grupos económicos, tales como Grupo Industrial Alfa, IQM, Dupont, Industrias Resistol y Organización Somex<sup>7</sup>.

En el Cuadro 5 se muestran las variables financieras para este grupo, considerando el período 1974-1983.

El volumen de ventas de esta firma presentó una TMCA de .85% para el período 1978-1983. Este crecimiento no fue positivo principalmente por el fuerte decremento ocurrido en 1982. Sin embargo esta firma presenta un gran poder de recuperación, constatado por el crecimiento real que se observa de 1982 a 1983 en el volumen de ventas. Este crecimiento se refleja en la rentabilidad que ha mostrado a lo largo de siete años, obteniendo tasas de ganancias sobre el

capital propio y sobre capital total altas y estables; 1982 es un buen ejemplo de la estabilidad mencionada, pues si bien en este año se registra un descenso tanto en la G'kp como en la G'kt, los valores de éstas no son negativos: 10.5% y 8.6% respectivamente, no viéndose tan afectada por la crisis de 1982 en comparación con los efectos que esta crisis produjo en otras firmas.

El porqué se presenta este cuadro en Celanese Mexicana, podría tener su explicación en el uso que han hecho de los recursos financieros obtenidos vía créditos. Se observa que los valores de la AI están muy cercanos a la unidad, lo que muestra la preferencia que tiene esta firma en canalizar los recursos hacia el sistema productivo. Celanese Mexicana aparece no como una fuente de recursos del sistema financiero, sino más bien como una tomadora de éstos, ya que sus egresos por concepto de gastos financieros son elevados a pesar de presentar una alta CAF. La diferencia entre G'kp y G'kt justifica el hecho del endeudamiento de ésta, pues para ella es más rentable el uso de capital ajeno que el propio, pero a diferencia de

<sup>7</sup> La forma en que se vinculan estos grupos se muestra en el Cuadro 1 del Apéndice.

**CUADRO 5**

**CELANESE MEXICANA**

Período	Ventas * a precios 70	TC %	GF*	CAF	G'kp	G'kt	AI
1974	1 776 302.6	--	84 305.0	--	--	--	--
1975	1 754 871.8	-1.21	123 058.0	--	--	--	--
1976	1 836 329.5	4.64	153 587.0	--	--	--	--
1977	2 048 268.4	11.54	182 093.0	11.1	35.6	21.5	--
1978	2 010 133.9	-1.86	131 759.0	292.6	76.1	43.3	1.60
1979	2 144 042.2	6.66	177 009.0	61.6	45.2	26.7	1.60
1980	1 908 405.4	-10.99	375 620.0	48.5	18.5	13.3	1.30
1981	1 877 794.6	-1.60	423 715.0	11.2	8.4	9.6	1.50
1982	1 409 007.5	-24.96	1 054 662.0	-38.1	10.5	8.6	-3.60
1983	1 613 722.7	16.66 -.85	5 031 949.0	40.5	28.7	16.8	1.10

\* Miles de pesos.

FUENTE: BMV. *Anuario Financiero y Bursátil*, México, varios años.

**CUADRO 6**

**GRUPO PLIANA**

Período	Ventas * a precios 70	TC %	GF*	CAF	G'kp	G'kt	AI
1979	262 652.9	--	131 872.0	11.9	46.6	24.9	--
1980	237 402.9	-9.61	185 972.0	61.8	28.2	18.2	3.50
1981	357 725.7	50.68	261 928.0	N.D.	30.6	15.6	1.70
1982	269 102.5	-24.77	221 879.0	N.D.	19.7	7.4	3.10
1983	76 397.8	-71.61 -26.50	701 588.0	N.D.	20.2	3.8	1.00

\* Miles de pesos.

FUENTE: BMV. *Anuario Financiero y Bursátil*, México, varios años.

otras firmas, Celanese Mexicana los emplea como una forma de incrementar su capacidad productiva principalmente.

Otra de las firmas actuantes en esta actividad es el Grupo Pliana. Al inicio de su fundación (1979), este grupo si bien presentó crecimiento en su volumen de ventas, en términos reales su tasa de crecimiento ha sido negativa –salvo para 1981– durante el período 1979-1983, siendo de -26%.

El comportamiento financiero que dio origen a esta situación no quedará muy claro en el estudio de este grupo, debido a que no se conoce el monto de depreciación y amortización para los años 1981, 1982 y 1983, necesarios para estimar la capacidad de autofinanciamiento de la firma. A pesar de esto se puede realizar una serie de inferencias con el empleo del resto de las variables.

El Grupo Pliana presenta una alta CAF en 1979 y 1980, al mismo tiempo que paga elevadas cantidades por gastos de financiamiento, lo que muestra que los préstamos

solicitados no responden a una necesidad económica, sino que son un instrumento que le permite obtener una mayor rentabilidad en el sector productivo, o en el sector financiero, incurriendo en actividades especulativas. El análisis de la AI permite conocer cuál fue la orientación que el grupo le dio a los recursos financieros, y dado que los valores que toma son cercanos a la unidad en 1981 y 1983 y lejanos para 1980 y 1982, se puede concluir que el grupo no presentó una preferencia sostenida, ni para el sector productivo, ni para el financiero. Lo que si es claro es que el uso de capital ajeno siempre le resultó más rentable que el uso de capital propio, dado que los niveles de la G'kp siempre estuvieron por arriba de los de la G'kt principalmente en 1983, cuando los gastos financieros se triplicaron respecto a los años anteriores.

El último grupo a considerar dentro de esta actividad es Industrias Synkro, cuyas características están contenidas en el Cuadro 7.

CUADRO 7.

INDUSTRIAS SYNKRO

Período	Ventas * a precios 70	TC %	GF*	CAF	G'kp	G'kt	AI
1977	132 368.4	--	18 278.0	5.6	55.1	27.5	--
1978	135 588.8	2.43	23 085.0	141.8	71.7	35.5	-8.90
1979	175 663.8	29.56	17 640.0	198.3	95.1	51.8	3.80
1980	206 103.3	17.33	46 510.0	65.6	106.6	48.4	3.00
1981	473 843.9	129.91	168 085.0	30.7	89.8	50.1	2.40
1982	310 488.2	-34.47	358 000.0	419.5	34.8	36.2	-4.00
1983	216 829.4	-30.17 -12.00	623 000.0	-8.7	55.1	29.8	1.60

\* Miles de pesos.

FUENTE: BMV. *Anuario Financiero y Bursátil*. México, varios años.

Este grupo, por la diversidad de empresas que lo conforma, incurre en varias actividades industriales de las cuales dos pertenecen al complejo textil: producción de fibras sintéticas (3132) y producción de medias y calcetines (2321). Industrias Synkro es una organización importante dentro de la economía mexicana, ocupando un lugar entre las 500 empresas más importantes en México desde 1979.

El volumen de ventas de este grupo se ha mantenido en términos reales a un nivel elevado, registrando una TMCA para el período 1977-1983 del 12%. Hay que señalar que si bien existe un crecimiento, la tasa de éste a partir de 1982 disminuyó, de 1977 a 1981 se crece una TMCA de 37%, mientras que de 1981 a 1983 ésta fue de -25%.

En términos globales Industrias Synkro tiene una alta capacidad de financiamiento, salvo en 1977 que fue de 5.61 y en 1983 de -8.7%.

Dado que 1982 se considera un año de agudización de la crisis, se va a separar del análisis, pues de esta manera se puede apreciar el comportamiento lógico del grupo en estudio.

Se observa que a medida que la CAF aumenta, los gastos financieros disminuyen, como sucedió en 1979. Por el contrario 1980, 1981 y 1983 en donde la CAF desciende se registra un incremento en el volumen de gastos financieros. El caso extremo de esta situación es el año de 1983, en donde se registró el nivel más alto por concepto de gastos financieros: 623,000 pesos coincidiendo con una CAF negativa. Con este cuadro pareciera ser que el grupo ha recurrido al crédito a medida que no ha sido capaz de financiar con sus propios recursos su expansión. Sin embargo, no hay que olvidar que Synkro registra niveles elevados en su CAF para ciertos años, y, observando los

valores de la AI, se cae en la cuenta, que dado que éstos están por encima de la unidad, los recursos obtenidos vía créditos, no han servido para la expansión de la capacidad productiva del grupo, sino que éste los canalizó al sistema financiero, apareciendo como una fuente de fondos para éste.

La rentabilidad que el uso de estos recursos significó para el grupo, queda demostrada por la diferencia existente entre la G'kp y la G'kt, siendo la primera de un 72.6% promedio anual y la segunda de un 39%.

Dentro de esta primera etapa de la producción, se desarrolla la firma Anderson Clayton And C.O., S.A. en la actividad de despepite y empaque de algodón (2311).

Anderson Clayton es una empresa transnacional ubicada desde 1978 dentro de las empresas más importantes en la economía mexicana. Al interior del complejo esta firma se constituye como una de las principales abastecedoras de algodón; sin embargo, su principal actividad productiva se ubica en el complejo ganadero<sup>8</sup>.

A pesar de mantener un alto nivel en su volumen de ventas, se observa que a precios de 1970, éste ha venido descendiendo año con año, registrando un fuerte decremento en 1982. La tasa de crecimiento en su volumen de ventas de 1974 a 1981 fue de -2.9% mientras que la del período 1981-1982 fue de -94%. Lo que demuestra en cierta forma el impacto de la crisis de 1982 sobre la firma. Sin embargo; en términos reales Anderson Clayton incrementa sus ventas de 1982 a 1983 en un 231%.

En relación a los vínculos que se establecen con el sistema financiero, se pueden ob-

<sup>8</sup> Ver Galindo, M. y García, Ma. B. "Configuración de bloques productivos en la ganadería mexicana". En Lifschitz, E. y Zottele, A. *Op. Cit.*

**CUADRO 8**

**ANDERSON CLAYTON AND Co., S.A.**

Período	Ventas * a precios 70	TC %	GF*	CAF	G'kp	G'kt	AI
1974	2 035 966.8	--	42 652.0	--	--	--	--
1975	2 038 274.2	0.11	19 449.0	--	--	--	--
1976	2 050 834.7	0.62	55 227.0	--	--	--	--
1977	1 958 173.4	-4.52	111 315.0	255.7	59.1	33.9	--
1978	1 881 455.1	-3.92	106 343.0	473.6	79.0	46.9	-4.50
1979	1 830 901.3	-2.69	128 373.0	177.4	91.5	41.9	22.40
1980	1 666 361.9	-8.99	301 849.0	1 000.5	645.7	282.2	0.50
1981	1 650 605.5	-0.95	436 062.0	49.2	82.7	34.3	-2.30
1982	93 144.9	-94.36	289 141.0	47.1	-271.3	-16.7	336.0
1983	308 615.2	231.33	307 017.0	160.5	7.1	7.4	0.30

\* Miles de pesos.

FUENTE: BMV. *Anuario Financiero y Bursátil*, México, varios años.

servar dos comportamientos de la firma. El primero va de 1977 a 1980, donde se ve una clara preferencia a desviar los recursos obtenidos por créditos del sector productivo hacia actividades especulativas principalmente. En este período la CAF alcanza niveles exageradamente altos, al tiempo que los gastos por financiamiento significan un elevado monto. Por otro lado, a partir de 1981 existe una tendencia de la CAF a disminuir —pero no lo suficiente como para dejar de considerarla elevada— que junto con incrementos en los gastos financieros, que hasta el momento se habían mantenido, se deduce que la actividad especulativa de la firma disminuyó considerablemente, sin dejar de ser una de las formas empleadas por la empresa para obtener ganancias extraordinarias.

La actividad especulativa de esta empresa ha sido fuente de ganancias que se han ido incrementando cada año a partir de 1977,

llegando a su máximo nivel en 1980. En todo este período (1977-1980), la rentabilidad respecto al capital propio se ha mantenido muy por encima de la rentabilidad dada por el capital total, teniendo un promedio —sin considerar 1980— de 76.5 y 40.9, respectivamente. Esta situación muestra la capacidad que tiene la empresa de aumentar su rentabilidad a través del crédito, y dado lo expresado anteriormente, se concluye que los beneficios obtenidos por esta firma durante estos años, no provienen principalmente de la actividad productiva, sino de sus nexos con el sistema financiero llegando a su máxima rentabilidad en 1980.

Ahora bien, como ya se mencionó, esta tendencia disminuye a partir de 1981 y hace crisis en 1982, donde ambas tasas de ganancia se vuelven negativas y la G'kp mucho menor que la G'kt. Para 1983 la recuperación económica de la empresa no se ha pre-

sentado, al no alcanzar todavía los niveles de rentabilidad presentados con anterioridad, manteniéndose las G'kp por debajo de la G'kt. A pesar de que su volumen de ventas tuvo un incremento espectacular en 1983. Esto en cierta forma refuerza la idea de que no es el sector productivo el origen de la rentabilidad de la empresa, sino más bien, el sector financiero.

## 20. Etapa de la Producción

Considerando la segunda etapa de la producción, se tiene que en ella actúan las clases 2314 y 2317, hilado, tejido y acabado de algodón y de fibras artificiales, respectivamente.

La actividad de hilado, tejido y acabado de algodón (2314) cuyas características están acentadas en el Cuadro 9, presenta

una TMCA en relación a su volumen de ventas de 6% en el período 1970-1980. Siendo la actividad que presenta el menor dinamismo de las clases consideradas.

En términos generales, la rentabilidad del endeudamiento para esta clase, tiene efectos positivos, por lo dicho anteriormente en relación a la tasa de interés, G'kp y G'kt, aunque se presentan excepciones: 1971, 1972 y 1975. En estos años la G'kt es mayor que la G'kp, por lo que de ninguna manera el endeudamiento benefició a esta actividad. Para estos años la CAF descende a los niveles más bajos presentados por la actividad, lo cual indica que se recurrió al crédito por una imposibilidad del sector de enfrentar su crecimiento con recursos ajenos como una vía para incrementar la rentabilidad.

La otra clase inserta en la segunda etapa de la producción es la relacionada con el hilado, tejido y acabado de fibras artificiales

**CUADRO 9**  
**(2314)**

	G'kt	G'kp	CAF	Deuda*
1970	14.158	16.510	5.095	945 626.4
1971	7.824	7.289	.670	1 206 114.0
1972	.875	.381	1.328	1 622 649.0
1973	10.162	14.808	1.729	2 554 433.0
1974	12.107	14.739	3.333	2 080 132.0
1975	9.251	8.972	-2.162	2 783 221.0
1976	19.029	32.041	2.519	3 628 882.0
1977	18.431	24.159	1.186	2 179 204.0
1978	22.779	29.423	-7.635	2 151 380.0
1979	26.146	41.159	5.744	4 211 074.0
1980	23.536	25.345	1.000	3 407 200.0

\* Miles de pesos.

FUENTE: Estadística Industrial Anual. Secretaría de Programación y Presupuesto. Varios años.

(2317), la cual está relacionada estrechamente con la clase 3132.

Esta clase se caracteriza por el dinamismo que presenta en relación con el rezago de otras clases. Durante el período 1970-1980 presenta una TMCA en cuanto a su volumen de ventas de 2.5%.

Al igual que para la clase 3132, la introducción de las fibras químicas en el mercado nacional, implicó en la década de los 70 recurrir al sistema financiero en busca de recursos para la instalación y expansión de la planta productiva apropiada para la fabricación de éstas, lo que explica el elevado nivel a que asciende el monto de la deuda a lo largo de toda la década, y el acelerado ritmo de crecimiento de éste, siendo la clase más endeudada, después de la 3132.

En cuanto a la rentabilidad de esta clase, se observa que ésta se ha ido incrementando,

llegando a tener tasas de 49.55% y 82.26% respecto al capital total y propio, respectivamente en 1979 y en 1980 de 40.23% y 52.05%. Además, de que todos los años ha obtenido beneficios positivos de sus relaciones, como tomador de recursos, con el sistema financiero.

Pasando al análisis de las empresas actuantes en esta segunda etapa de la producción, se tiene que las que cotizan en la BMV son Celanese Mexicana, Grupo Pliana e Industrias Martin; las dos primeras ya fueron consideradas al realizar el estudio de la primera etapa productiva. En cuanto a la tercera, sus características están asentadas en el Cuadro 11.

Las empresas que conforman este grupo con capital extranjero (49%) se dedican principalmente a la producción de terciopelos, actividad que pertenece esencialmente a

**CUADRO 10**  
(2317)

	G'kt	G'kp	CAF	Deuda*
1970	31.011	42.377	2.672	724 263.7
1971	23.352	31.909	1.92	570 636.4
1972	16.242	21.315	3.12	689 493.5
1973	19.923	31.948	2.51	1 184 833.0
1974	15.972	20.465	.97	999 065.9
1975	24.759	35.833	-21.19	1 155 263.0
1976	26.995	42.566	4.22	1 698 204.0
1977	26 186	38 339	1.67	1 864 815.0
1978	29.087	41.666	1.85	2 210 163.0
1979	49.548	82.263	7.05	3 055 801.0
1980	40.227	51.05	1.76	2 254 790.0

\* Miles de pesos.

FUENTE: Estadística Industrial Anual. Secretaría de Programación y Presupuesto. Varios años.

CUADRO 11

## INDUSTRIAS MARTIN

Período	Ventas * a precios 70	TC %	GF*	CAF	G'kp	G'kt	AI
1977	103 692.1	--	4 280.0	24.7	154.6	96.5	--
1978	93 619.8	-9.71	4 338.0	59.2	98.4	67.8	2.70
1979	105 295.8	12.47	3 716.0	112.4	99.1	70.1	2.40
1980	122 092.2	15.95	9 494.0	29.6	69.1	47.2	1.70
1981	145 004.5	18.77	50 779.0	34.1	68.0	46.6	3.90
1982	108 225.9	-25.36	74 831.0	-56.2	33.0	41.0	0.70
1983	95 962.1	-11.33	308 541.0	73.6	39.9	28.8	18.40

\* Miles de pesos.

FUENTE: BMV. *Anuario Financiero y Bursátil*, México, varios años.

dos clases industriales: hilado, tejido y acabados de fibras blandas (2318) y a la confección de ropa exterior (2421).

Este grupo antes de 1982 se caracterizaba por el dinamismo que presentaba en su volumen de ventas. Para el período de 1977-1981 la TMCA fue del 8.7%; incorporando 1982 y 1983 ésta es de -1.2%.

En el Cuadro 11 se puede observar un cambio en la tendencia del monto por conceptos de gastos financieros y en los niveles de la G'kp y la G'kt a partir de 1981. Por otro lado, se tiene que los gastos financieros del grupo se elevan drásticamente, en tanto que el nivel de la G'kp y la G'kt decae a partir de este mismo año. De 1977 a 1980 la G'kp promedio fue de 305.3%, pasando a ser en el período 1981-1983 de 46.9%. La G'kt en el primer período fue de 70.4% promedio, mientras que en el segundo fue de 38.8%. Esto indica que a medida que el grupo se endeuda, su rentabilidad disminuye puesto que la brecha existente entre la G'kp y la G'kt es menor en el segundo período

considerado. Sin embargo, a pesar de ver disminuido su margen de ganancia, es claro que la firma recurre al sistema financiero por la rentabilidad que el uso de recursos no propios le genera y no porque sea incapaz de llevar a cabo su acumulación con recursos propios, puesto que a lo largo del período muestra elevados niveles de autofinanciamiento, salvo en 1982 donde éste cae y se vuelve negativa (-56.1). Es precisamente en este año de crisis cuando el grupo aumenta sus activos fijos aún a costa de disminuir sus activos circulantes, pero sin ser una tendencia general del comportamiento del grupo, ya que a lo largo del período el grupo se relaciona fuertemente con el sistema financiero, actuando algunas veces como tomadora de recursos y otras fuerte, tal como lo señala la fluctuante AI.

### 3º. Etapa de la Producción

De la tercera etapa de la producción se consideran dos clases: 2315 y 2316, fabricación

de casimires, paños, cobijas y productos similares, y fabricación de estambres respectivamente.

La primera de ellas (2315), es una actividad que ha crecido durante el período 1970-1980 a una TMCA del -2.9%. Este decrecimiento en su volumen de ventas no influye en su nivel de rentabilidad, pues a partir de 1976 sus tasas de ganancia se incrementaron fuertemente, ampliándose año con año la brecha existente entre G'kp y G'kt. Esto indica que para esta actividad el uso de recursos ajenos —solicitados injustificadamente debido a la CAF que presenta— se transforma en una fuente de rentabilidad, presentando las tasas más altas de ganancia de las cinco clases, consideradas.

Al igual que para la clase 2314, en 1975 la G'kt es mayor que la G'kp, convirtiéndose en el único año donde el crecimiento de la actividad hubiera resultado más rentable a

través de recursos propios, que con financiamiento ajeno.

Por último, la actividad de fabricación de estambres (2316), se puede considerar como la de menor aportación al VBP del complejo de las clases consideradas, pero a diferencia de otras (2314 y 2315) ésta presenta tasas de crecimiento positivas durante el período 1970-1980 en relación a su volumen de ventas.

Esta clase sostiene fuertes nexos con el sistema financiero, nexos que se hacen cada vez más fuertes, por el gran volumen de su deuda. La CAF de esta actividad no justifica de modo alguno esta relación, sino que se contrapone a ésta, salvo para 1975 donde el valor de la CAF es de .675. Sin embargo, de las clases consideradas, es ésta la que menores beneficios obtiene de emplear recursos ajenos para su expansión; pues si bien, la G'kp se mantiene por encima de la G'kt a lo

CUADRO 12  
(2315)

	G'kt	G'kp	CAF	Deuda*
1970	15.157	20.223	-6.51	463 054.9
1971	15.897	21.630	3.83	478 159.1
1972				
1973	11.546	19.775	3.76	688 250.0
1974	11.538	14.530	2.22	596 934.1
1975	8.422	7.059	9.26	648 652.6
1976	22.229	41.190	1.51	777 333.3
1977	31.477	60.810	-.27	830 398.1
1978	53.624	92.822	6.58	614 496.1
1979	48.209	90.385	3.27	888 125.0
1980	69.871	110.918	3.22	774 166.7

\* Miles de pesos.

FUENTE: Estadística Industrial Anual, Secretaría de Programación y Presupuesto. Varios años.

**CUADRO 13**  
**(2316)**

	<b>G'kt</b>	<b>G'kp</b>	<b>CAF</b>	<b>Deuda*</b>
1972	16.995	22.039	1.58	104 870.1
1973	17.373	25.350	2.77	145 733.3
1974	20.642	26.233	1.72	111 417.6
1975	17.948	23.037	.69	240 115.8
1976	14.663	18.636	1.34	320 344.1
1977	23.562	30.980	1.03	304 092.6
1978	13.986	14.520	3.71	291 364.3
1979	24.180	30.067	1.17	424 352.9
1980	34.081	39.326	2.35	359 414.3

\* Miles de pesos.

FUENTE: Estadística Industrial Anual, Secretaría de Programación y Presupuesto, Varios años.

largo de todos los años, la diferencia existente entre éstas es pequeña en relación a la observada en otras clases. Esta actividad a pesar de ser rentable, no es de las clases industriales que alcanzan altos niveles en su tasa de ganancia respecto a capital propio.

Las empresas actuantes en esta tercera etapa de la producción son Celanese Mexicana, Grupo Pliana, Industrias Synkro, Industrias Marin y Puritan, S.A. De éstas falta por considerar a la última firma.

Puritan, S.A., es una firma que participa dentro del complejo textil en la confección de ropa exterior (2421). La importancia de esta empresa dentro de la actividad industrial nacional ha ido decreciendo, en 1978 ocupaba el lugar 289 entre las 500 empresas más importantes en México, para 1984 esta empresa se ubica en el lugar 490, lo que indica que su volumen de ventas ha disminuido, o bien, que su crecimiento ha sido más lento que el del resto de las empresas. Efectivamente, en el período 1974-1983 la firma

tuvo una TMCA de -7.1% en su volumen de ventas, aunque el impacto más fuerte se dio en 1982 cuando las ventas decrecen en un 44.9% con respecto al anterior. El efecto de la crisis de 1982 sobre Puritan, S.A. tiene características muy particulares. Por un lado se observa un fuerte efecto negativo sobre el volumen de ventas, al tiempo que los índices de rentabilidad de la firma son elevados, aún para 1982, cuando registra una G'kp de 54.3% y una G'kt de 38.75%. Lo que indica la conveniencia de la firma de recurrir al crédito para financiar sus actividades. Al observar los datos del Cuadro 14, se tiene que la empresa es capaz de autofinanciarse y además, que sus vínculos con el aparato financiero son muy estrechos, según los niveles presentados por su CAF y AI.

Si bien Puritan, S.A., resultó afectada fuertemente por la crisis de 1982 en su aparato productivo, sus relaciones con el sistema financiero no salieron tan perjudicadas, a pesar de que se ha visto que son las empresas o

**CUADRO 14**

**PURITAN, S.A.**

<b>Período</b>	<b>Ventas * a precios 70</b>	<b>TC %</b>	<b>GF*</b>	<b>CAF</b>	<b>G'kp</b>	<b>G'kt</b>	<b>AI</b>
1974	73 476.5	--	131.0	--	--	--	--
1975	83 777.4	14.02	113.0	--	--	--	--
1976	86 643.5	3.42	290.0	--	--	--	--
1977	75 704.9	-12.62	5 389.0	235.8	79.2	62.8	--
1978	80 695.8	6.59	5 818.0	140.7	78.9	68.0	4.60
1979	81 309.7	4.48	7 131.0	101.2	81.0	64.1	8.00
1980	84 192.5	-0.14	8 392.0	5.1	55.6	46.6	47.20
1981	86 889.8	3.20	15 427.0	-9.3	74.4	60.0	4.60
1982	47 847.4	-44.93	1 679.0	54.4	54.4	38.8	-878.00
1983	37 669.8	-21.27	3 251.0	-61.8	42.8	34.8	1.60

\* Miles de pesos.

FUENTE: BMV. *Anuario de la Bolsa Mexicana de Valores*, Varios años.

grupos que recurren a las actividades especulativas, las que en los años de auge se benefician más que aquellas que se desarrollan principalmente en el aparato productivo, pero que en época de crisis sufren efectos más negativos.

De esta primera parte del análisis se puede concluir algunos aspectos interesantes.

Las TMCA del volumen de ventas para las clases consideradas, reflejan que durante la década de los 70 la actividad relacionada con el algodón tiene tendencia al estancamiento; en cambio, el sector moderno —representado por las clases 3132 y 2317— muestra tasas de crecimiento más dinámicas. Además, esta actividad es la que más recurre al sistema financiero en busca de recursos para la implantación y expansión de su planta productiva. Dentro de esta actividad la empresa que más destaca es Celanese Mexicana, la cual demostró gran capacidad de

crecimiento, pues a pesar de la crisis, ésta y Anderson Clayton —las empresas del complejo más importantes en el contexto de la economía nacional— son las únicas empresas que crecen en términos reales en 1983; lo que otorga pautas para señalar y ratificar el hecho de que son las empresas más grandes las que tienen la capacidad de mostrar un crecimiento más acelerado. En el caso de Celanese Mexicana esta característica se transmite a la clase 3132 principalmente, dada la importancia de la firma dentro de la producción de fibras sintéticas. Además es posible mostrar que el dinamismo de esta actividad ha sido posible gracias al acceso que tiene al crédito. Por lo que se considera que esta actividad es ADC.

Con lo anterior se puede ver la influencia que Celanese Mexicana ejerce sobre las actividades donde su participación es mayor (3132 y 2317); sin embargo, esta influencia

no se deja sentir en la clase 2315, fabricación de casimires, paños, cobijas y productos similares, donde el peso de Celanese Mexicana no es esencial. Esta clase resultó ser, por un lado de las actividades menos dinámicas y por otro lado, la más rentable.

A medida que se localicen otras fuentes de información que porporcionen datos a nivel sectorial y empresarial, se podrá ir avanzando en el análisis que llevará a conocer la forma en que las diversas empresas pueden influir en el comportamiento de la actividad o actividades en donde se desarrollan, según sus lazos con el sistema financiero.

### *III. CLASES DINAMIZADORAS DEL COMPLEJO*

En este apartado se pretende mostrar la capacidad que cada una de las clases tiene para expandir el producto del resto de las actividades, con el objetivo de encontrar las clases dinamizadoras del complejo. Con esto, es posible observar el papel real que juega la clase 3132 —núcleo técnico-económico— dentro del proceso de acumulación del complejo.

El ejercicio que aquí se realiza consiste en suponer incrementos en la demanda final de cada una de las clases y observar el efecto que tiene sobre el valor del producto de las diversas clases que componen el complejo. Además se logra determinar si la ADC tiene en realidad la capacidad de transmitir su dinamismo al resto del complejo.

Se ha incrementado la demanda final en un 50% en cada una de las clases por separado; los efectos resultantes se muestran en los Cuadros 2 y 3 del Apéndice. Las columnas de ambos cuadros registran las clases industriales que vieron incrementadas en un 50% su demanda final, en tanto que los renglones indican el efecto de este incre-

mento sobre cada una de las clases. En la diagonal principal se registra la variación en la producción de una clase provocada por un incremento en su demanda final.

En el Cuadro 3 del Apéndice se registra la variación porcentual con respecto al valor base —dado en la última columna del Cuadro 2—. En el último renglón del Cuadro 3 se puede observar el efecto sobre el total del complejo, ocasionado por un incremento del 50% en la demanda final de cada una de las clases.

A partir de este ejercicio se puede constatar que la producción del complejo en su globalidad es poco sensible a los cambios de la demanda final de las clases que lo componen, dado que el valor de la producción del complejo se incrementó en promedio, alrededor de 1%, después de un aumento del 50% en la demanda final de una de las clases que lo conforman, siendo sólo en el caso de la clase 2421, confección de ropa exterior, excepto camisas; donde este incremento se vuelve bastante significativo, rebasando el 12%. Se puede observar además, que en la mayoría de las actividades el incremento global ocasionado, proviene principalmente del aumento que la clase provoca en ella misma; sin embargo, se puede mencionar algunas clases que logran aumentar considerablemente el producto de alguna clase diferente a ella. Las clases que se caracterizan por lo anterior son: la 2311 y la 2421.

La primera clase, despepite y empaque de algodón (2311), está inserta en la segunda etapa productiva, mientras que la segunda, se desarrolla en la tercera. Estas actividades se caracterizan por ser 100% autónomas respecto a sus compras, es decir, su abastecimiento proviene completamente del interior del complejo, y es esta la razón del estímulo que inyectan en el crecimiento del complejo.

Es necesario señalar, tal como lo muestra el Cuadro 15, que estas dos clases no son las únicas con completa autonomía con respecto a sus compras, pero sí son las clases que además de tener esta característica, participan con un porcentaje considerable dentro del VBP del complejo.

La clase 2311 además de estimularse a sí misma en un 50% estimula en un 32% a la producción de algodón hueso (0035) con la que mantiene estrechos vínculos técnicos productivos. Con estos incrementos logra aumentar el producto global del complejo en un 8%.

La clase 2421 resultó ser el demandante más sólido del complejo, puesto que estimula al complejo en 12.4%. La actividad de hilado tanto de fibras químicas, como de fibras naturales (2317 y 2318), junto con la producción de fieltros y entretelas (2344), resulta ser la que más responde a los incrementos de demanda final de la clase 2421, aumentando el valor de su producto por encima del 20%.

Otro grupo de clases que dinamizan el conjunto del complejo, se puede constituir por las siguientes clases: fabricación de casimires, paños, cobijas y productos similares (2315); tejido y acabado de otros artículos de punto (2323); confección de camisas (2422) y confección de ropa interior no de punto (2423). La característica de estas clases, es que logran dinamizar a otras actividades, aunque en un porcentaje menor. Siendo la principal causa del incremento del valor del producto del complejo, el efecto que sobre ellas mismas ocasionan.

Un tercer grupo de actividades está constituido por aquellas clases que si bien, logran incrementar el valor de la producción del complejo, no logran dinamizarlo, pues el incremento en la producción proviene de la clase que experimentó el aumento en la de-

manda final. Tales clases son: preparación de fibras para hilado y tejido (2312); hilado, tejido y acabado de algodón (2314) y fabricación de medias y calcetines (2321).

Como se puede ver, la clase 3132 considerada ADC no tiene la capacidad de crear un crecimiento sostenido al interior del complejo pues no logra incrementar el valor del producto de ninguna clase diferente a ella. Esto se debe principalmente a dos cuestiones. En primer lugar, porque la mayor parte de los insumos empleados por esta actividad, provienen del complejo químico-petroquímico, por lo cual, si esta clase es capaz de incrementar el producto de otra clase, seguramente ésta pertenecerá al complejo químico-petroquímico. La segunda razón, y tal vez la de mayor peso, es que esta actividad es considerada dentro del complejo textil como una clase abastecedora y no como una gran demandante, por lo que un aumento en su demanda final, no tiene porque agilizar el crecimiento del complejo textil. Esta clase a pesar de ser el núcleo técnico-económico del complejo textil, tener las tasas más altas de crecimiento y mantener sólidas relaciones con el sistema financiero, no es capaz de generar procesos de acumulación sostenidos en el largo plazo dentro del complejo, relegando esta capacidad a la clase 2421.

Al desarrollarse la metodología del sistema financiero que sirvió de base para el análisis aquí presentado, se mencionaron los posibles caminos a seguir de las ADC cuando éstas fueran incapaces de dinamizar el complejo en donde se desempeñan. La clase 3132 están en la mencionada situación por lo que es interesante señalar las opciones que se tienen para esta clase.

La principal y más fuerte firma que se desarrolla en esta actividad es Celanese Mexicana. Esta por la forma en que se relaciona

**CUADRO 15**

<b>Clase</b>	<b>Etapas productiva</b>	<b>Autonomía compras</b>	<b>Participación en el VBP70 del Complejo</b>
2311	1	100.0	9.1
2312	1	96.2	5.5
2313	2	80.8	0.7
2314	2	92.4	10.7
2315	3	92.9	2.4
2316	3	100.0	0.9
2317	2	84.6	5.4
2318	2	89.5	4.1
2319	3	29.1	1.7
2321	3	96.8	0.6
2322	3	100.0	1.8
2323	3	100.0	3.6
2341	3	39.1	1.0
2342	3	100.0	0.3
2343	3	85.1	0.8
2344	3	84.1	0.2
2345	3	100.1	0.4
2346	3	97.2	2.0
2421	3	100.0	16.6
2422	3	100.0	3.9
2423	3	100.0	2.4
2424	3	100.0	1.3
2425	3	61.5	0.1
2427	3	90.5	0.4
2431	3	100.0	0.2
2432	3	28.6	0.6
2433	3	100.0	0.3
2434	3	87.0	1.0
2439	3	97.3	0.5
2621	3	62.3	1.6
3132	1	25.4	8.0
0035	1	0.0	11.1
0187	1	0.0	0.8

FUENTE: De la Garza, Mónica. "Fibras sintéticas: núcleo técnico económico del complejo textil", en Lifschitz, E. y Zottele, A. *Op. cit.*

**CUADRO 16**

Posición 85 84	Empresa Exportadora	Exportaciones valor		Exportación Ventas %		Principal Prod. Export.	Destino Principal
		1985	1984	1985	1984		
14 10	Celanese Me- xicana, S.A.	18 714	20 169	13.19	19.62	Poliester tex- til	E.U.A.
31 27	Fibras Quí- micas, S.A.	6 238	5 328	18.80	22.07		
51 nf	Industrias Polifil, S.A.	3 339	2 524	44.47	44.30	Hilo fibra sintética	E.U.A.
70 nf	Nylon de Mé- xico, S.A.	1 291	1 983	5.20	11.62		
80 69	Gpo. Ind. In- teramericano	997	699	14.63	18.84	Trajes	E.U.A.
106 nf	Hilasal Mexi- cana, S.A.	572	400	38.67	44.05	Toallas	E.U.A.
117 nf	Hilfa, S.A. de C.V.	371	129	20.58	11.07	Hilo de coser	E.U.A. y C.A.
129 nf	La Marina, S.A.	289	308	8.57	12.56	Lona comer- cial	E.U.A.
140 124	La Estrella, S.A. de C.V.	245	152	3.01	3.09	Mezclilla	Europa
197 nf	Texel, S.A. de C.V.	42	204	0.69	5.40	Telas para de- coración	Oceanía
215 nf	Hilaturas Maya de C.V.	28	7	1.30	0.53	Hilos de coser	E.U.A.

FUENTE: Grupo Editorial Expansión. Expansión. Vol. XVIII, No. 450, México, 1986.

con otras empresas y grupos industriales<sup>9</sup>, tiene la capacidad de desplazarse a otras actividades, por lo que su crecimiento no se ve obstaculizado, pues fuera del complejo puede seguir desarrollándose. Esta situación ha motivado en cierta forma que en realidad el complejo se encuentre rezagado en relación al dinamismo presentado por esta clase.

Por otro lado, la clase tiene la posibilidad de exportación. En el Cuadro 16 se muestran las empresas del complejo consideradas dentro de la clasificación hecha por el *Grupo Editorial Expansión* de las exportadoras más importantes.

De las 11 firmas exportadoras cuatro se desarrollan dentro de la producción de fibras sintéticas (3132): Celanese Mexicana, S.A.; Fibras Químicas, S.A.; Industrias Polifil, S.A. de C.V. y Nylon de México, S.A., ocupando las primeras posiciones de esta clasificación para 1985.

Si se observa el Cuadro 1 del Apéndice se caerá en la cuenta que Fibras Químicas, S.A., y Nylon de México, S.A., se relacionan con Celanese Mexicana, por lo que esta última firma dentro de su desempeño en la clase 3132 ha buscado opciones para su no estancamiento, logrando introducir en el mercado de exportación de fibras químicas el conjunto industrial productor de estas fibras que se forma a partir de ella.

## CONCLUSIONES

Las empresas actuantes en las clases pertenecientes al complejo textil se han venido vinculado estrechamente con el sistema financiero, beneficiándose de esta relación, al

punto que son las actividades financieras el eje de desarrollo de muchas firmas importantes del complejo, por lo que a pesar de que el crecimiento real del volumen de ventas de las empresas resulta negativo en muchos de los casos, éstas siguen siendo rentables.

Por otro lado, se ratificó la hipótesis de que el desempeño de una firma importante dentro de una clase, le otorga la facilidad de ser una clase con alta disponibilidad de crédito (ADC), lo que le permite un mayor dinamismo en relación a las otras clases. Efectivamente, Celanese Mexicana logra transmitir su importancia a la clase 3132, producción de fibras sintéticas, por lo que el núcleo técnico-económico es considerado una ADC, al tiempo que se caracteriza por ser junto con la clase 2317, hilado, tejido y acabado de algodón —donde también actúa Celanese Mexicana— el sector más dinámico del complejo. Sin embargo su papel de abastecedora de materias primas, limita su capacidad de ser una gran demandante, por lo que se ve imposibilitada de transmitir su dinamismo al complejo. En cambio, es necesario la expansión de esta clase antes del crecimiento de la demanda, para evitar cuellos de botella, lo cual implica la necesidad de realizar una evaluación por el lado de la oferta.

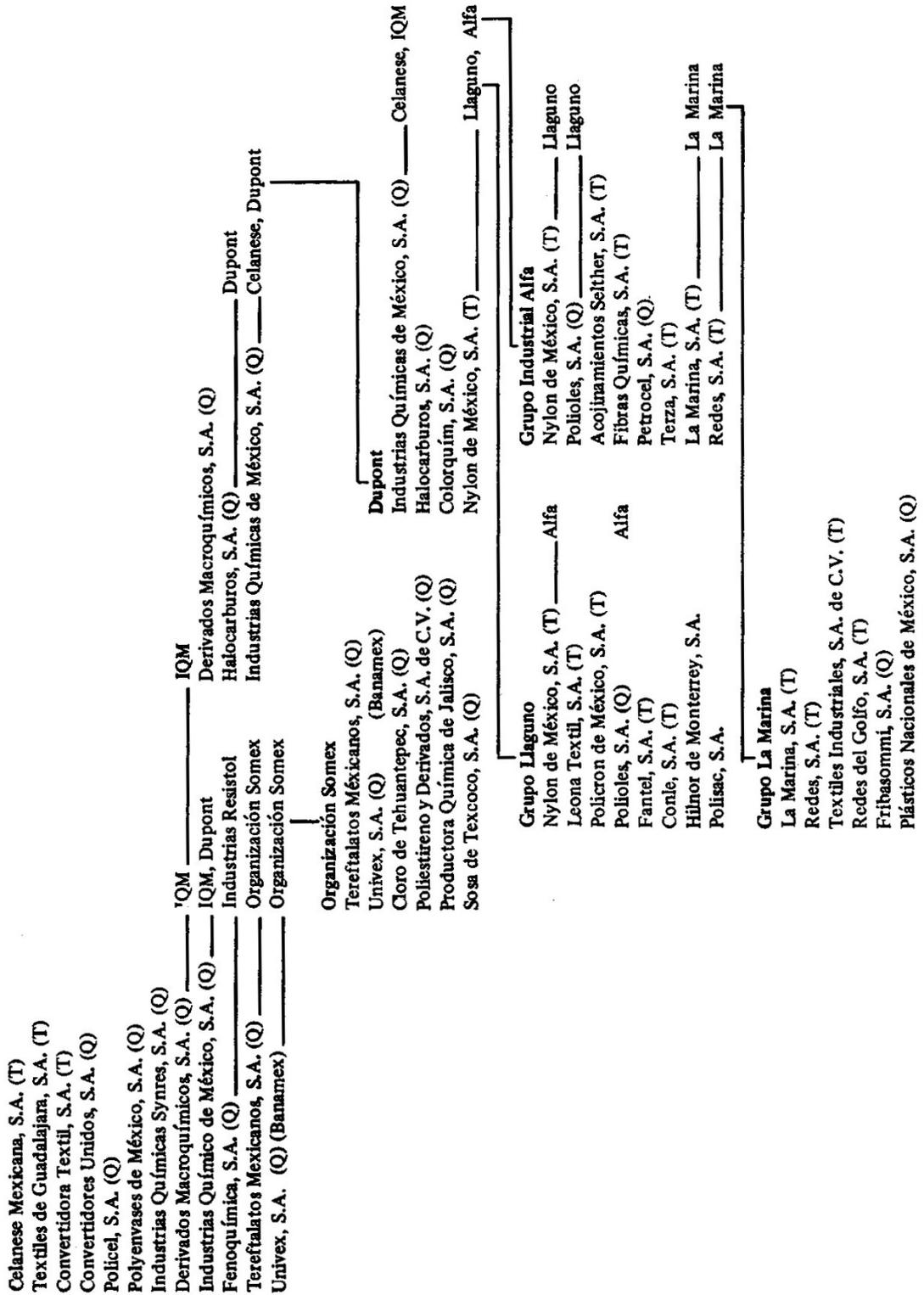
La integración de Celanese Mexicana con otros grupos y empresas importantes le sigue otorgando los elementos necesarios para condicionar el comportamiento del sector, puesto que controlan la tecnología, la producción y el mercado de la principal fuente de materias primas del complejo: fibras sintéticas; y el hecho de ser incapaz de dinamizar el complejo, no le implica su estancamiento puesto que ha encontrado otras formas de seguir con su proceso de acumulación. ■

<sup>9</sup> Ver Cuadro 1 del Apéndice.

CUADRO 1

INTEGRACION DE CELANESE MEXICANA, S.A.

CELANESE MEXICANA



(T) Textil  
(Q) Químico-petroquímico  
FUENTE: Elaboración propia.

**CUADRO 2**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO**

	2311	2312	2313	2314	2315	2316
2311	4 623.45	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30
2312	1 868.00	2 180.15	1 869.90	1 868.00	1 896.37	1 873.68
2313	245.30	245.30	360.05	245.30	245.30	245.30
2314	3 522.90	3 522.90	4 731.24	3 522.90	3 522.90	3 522.90
2315	802.90	802.90	802.90	802.90	1 106.47	802.90
2316	320.80	320.80	320.80	320.80	320.80	474.85
2317	1 836.80	1 836.80	1 836.80	1 836.80	1 836.80	1 836.80
2318	1 378.80	1 378.80	1 378.80	1 378.80	1 378.80	1 378.80
2319	563.50	563.50	563.50	563.50	563.50	563.50
2321	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10
2322	622.00	622.00	622.00	622.00	622.00	622.00
2323	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50
2341	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10
2342	95.40	95.40	95.40	95.40	107.61	95.40
2343	283.70	283.70	283.70	283.70	283.70	283.70
2344	81.80	81.80	81.80	81.80	81.80	81.80
2345	134.90	134.90	134.90	134.90	134.90	134.90
2346	669.50	669.50	669.50	669.50	669.50	669.50
2421	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30
2422	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40
2423	826.30	826.30	826.30	826.30	826.30	826.30
2424	454.80	454.80	454.80	454.80	454.80	454.80
2425	37.30	37.30	37.30	37.30	37.30	37.30
2427	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70
2431	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30
2432	215.00	215.00	215.00	215.00	215.00	215.00
2433	111.80	111.80	111.80	111.80	111.80	111.80
2434	323.90	323.90	323.90	323.90	323.90	323.90
2439	159.60	159.60	159.60	159.60	159.60	159.60
2621	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70
3132	2 694.70	2 755.97	2 695.10	2 705.35	2 370.84	2 737.27
0035	4 982.50	3 815.50	3 773.43	4 043.47	3 769.30	3 763.76
0187	288.00	299.31	288.07	288.00	313.64	315.91
<b>Total</b>	<b>38 498.75</b>	<b>36 175.33</b>	<b>35 865.65</b>	<b>37 237.56</b>	<b>36 150.33</b>	<b>35 969.07</b>

**CONTINUACION CUADRO 2**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO**

	<b>2317</b>	<b>2318</b>	<b>2319</b>	<b>2321</b>	<b>2322</b>	<b>2323</b>
<b>2311</b>	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30
<b>2312</b>	1 882.94	1 898.14	1 868.10	1 892.79	1 909.27	2 081.19
<b>2313</b>	245.30	245.30	360.05	245.30	246.80	249.35
<b>2314</b>	3 522.90	3 522.90	4 545.17	3 522.95	3 522.90	3 546.91
<b>2315</b>	802.90	802.90	802.90	802.90	802.90	802.90
<b>2316</b>	320.80	320.80	320.80	320.80	320.40	325.55
<b>2317</b>	2 077.94	1 836.80	1 838.30	1 836.89	1 836.80	1 836.80
<b>2318</b>	1 378.80	1 614.75	1 378.80	1 378.80	1 378.80	1 378.80
<b>2319</b>	563.50	563.50	840.36	563.50	563.50	563.50
<b>2321</b>	2 081.10	2 081.10	2 081.10	3 121.65	2 081.10	2 081.10
<b>2322</b>	622.00	622.00	622.20	622.20	933.00	622.00
<b>2323</b>	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 842.75
<b>2341</b>	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10
<b>2342</b>	95.40	95.40	95.40	95.40	95.40	95.40
<b>2343</b>	283.70	283.70	283.70	283.70	283.70	283.70
<b>2344</b>	81.80	81.80	81.80	81.80	81.80	81.80
<b>2345</b>	134.90	134.90	134.90	134.90	134.90	134.90
<b>2346</b>	669.50	669.50	669.50	677.95	669.50	669.50
<b>2421</b>	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30
<b>2422</b>	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40
<b>2423</b>	826.30	826.30	826.30	826.30	826.30	826.30
<b>2424</b>	454.80	454.80	454.80	454.80	454.80	454.80
<b>2425</b>	37.30	37.30	37.30	37.30	37.30	37.30
<b>2427</b>	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70
<b>2431</b>	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30
<b>2432</b>	215.00	215.30	215.00	215.00	215.00	215.00
<b>2433</b>	111.80	111.30	111.80	111.80	111.80	111.80
<b>2434</b>	323.90	323.90	323.90	323.90	323.90	323.90
<b>2439</b>	159.60	159.60	159.60	159.60	159.60	159.60
<b>2621</b>	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70
<b>3132</b>	2 753.94	2 720.20	2 695.51	2 929.90	2 711.03	2 817.83
<b>0035</b>	3 767.90	3 780.53	3 768.01	3 767.00	3 769.90	3 814.44
<b>0187</b>	288.54	290.94	288.01	288.90	315.04	304.91
<b>Total</b>	<b>36 098.46</b>	<b>36 050.16</b>	<b>36 044.66</b>	<b>37 052.13</b>	<b>36 143.74</b>	<b>36 789.83</b>

**CONTINUACION CUADRO 2**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO**

	<b>2341</b>	<b>2342</b>	<b>2343</b>	<b>2344</b>	<b>2345</b>	<b>2346</b>
<b>2311</b>	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30
<b>2312</b>	1 868.54	1 868.37	1 870.03	1 870.18	1 880.76	1 900.28
<b>2313</b>	245.30	245.30	245.30	245.30	245.30	245.30
<b>2314</b>	3 550.50	3 522.90	3 522.90	3 522.90	3 522.90	3 524.52
<b>2315</b>	802.90	802.90	802.90	802.90	802.90	802.90
<b>2316</b>	320.80	320.80	320.80	320.80	320.80	320.80
<b>2317</b>	1 845.51	1 836.80	1 836.80	1 836.80	1 836.80	1 839.70
<b>2318</b>	1 378.80	1 378.80	1 378.80	1 378.80	1 378.80	1 378.80
<b>2319</b>	563.50	563.50	563.50	563.50	563.50	563.50
<b>2321</b>	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10
<b>2322</b>	622.00	622.00	622.20	622.00	622.00	622.00
<b>2323</b>	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50
<b>2341</b>	510.88	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10
<b>2342</b>	95.40	104.14	95.40	95.40	95.40	95.40
<b>2343</b>	283.70	283.70	525.55	283.70	283.70	283.70
<b>2344</b>	81.80	81.80	81.80	102.15	81.80	81.80
<b>2345</b>	134.90	134.90	134.90	134.90	202.35	134.90
<b>2346</b>	669.50	669.50	669.50	669.50	669.50	942.76
<b>2421</b>	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30
<b>2422</b>	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40
<b>2423</b>	826.30	826.30	826.30	826.30	826.30	826.30
<b>2424</b>	454.80	454.80	454.80	454.80	454.80	454.80
<b>2425</b>	37.30	37.30	37.30	37.30	37.30	37.30
<b>2427</b>	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70
<b>2431</b>	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30
<b>2432</b>	215.00	215.00	215.00	215.00	215.00	215.00
<b>2433</b>	111.80	111.30	111.80	111.80	111.80	111.80
<b>2434</b>	323.90	323.90	323.90	323.90	323.90	323.90
<b>2439</b>	150.60	159.60	159.60	159.60	159.60	159.60
<b>2621</b>	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70
<b>3132</b>	2 698.51	2 695.96	2 729.83	2 697.60	2 697.20	2 733.53
<b>0035</b>	3 773.62	3 764.08	3 764.05	3 763.19	3 768.60	3 768.66
<b>0187</b>	288.02	288.01	295.10	288.08	288.46	289.17
<b>Total</b>	<b>35 959.18</b>	<b>35 749.56</b>	<b>35 925.26</b>	<b>35 764.05</b>	<b>35 826.87</b>	<b>36 093.82</b>

**CONTINUACION CUADRO 2**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO**

	2421	2422	2423	2424	2425	2427
2311	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30
2312	1 942.13	1 945.37	1 894.38	1 872.10	1 868.19	1 868.97
2313	245.30	245.30	245.30	245.30	245.30	245.30
2314	3 872.53	3 558.70	3 555.06	3 548.85	3 523.03	3 533.00
2315	848.68	802.90	802.90	802.90	802.90	802.90
2316	320.80	320.80	320.80	320.80	320.80	320.80
2317	2 293.69	1 909.42	1 953.46	1 837.06	1 836.84	1 844.61
2318	1 675.40	1 484.70	1 412.90	1 378.80	1 378.80	1 381.80
2319	563.50	563.50	563.50	563.50	563.50	564.07
2321	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10
2322	622.00	622.00	622.20	622.00	622.00	622.00
2323	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50
2341	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10
2342	97.48	95.40	95.40	95.40	95.40	95.41
2343	283.70	283.70	283.70	283.70	283.70	283.70
2344	101.40	81.80	81.80	81.80	81.80	82.75
2345	134.90	134.90	134.90	134.90	134.90	134.90
2346	683.29	669.50	683.39	693.90	669.60	669.50
2421	8 455.95	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30
2422	1 308.40	1 962.60	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40
2423	826.30	826.30	1 239.45	826.30	826.30	826.30
2424	454.80	454.80	454.80	682.20	454.80	454.80
2425	37.30	37.30	37.30	37.30	55.95	37.30
2427	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70	196.05
2431	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30
2432	215.00	215.00	215.00	215.00	215.00	215.00
2433	111.80	111.80	111.80	111.80	111.80	111.80
2434	323.90	323.90	323.90	323.90	323.90	323.90
2439	159.60	159.60	159.60	159.60	159.60	159.60
2621	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70
3132	2 927.26	2 747.87	2 750.99	2 698.63	2 694.76	2 698.45
0035	3 877.60	3 790.63	3 777.80	3 769.52	3 762.98	3 765.55
0187	296.72	291.63	289.22	288.15	289.04	288.06
<b>Total</b>	<b>40 171.13</b>	<b>36 768.42</b>	<b>36 446.75</b>	<b>35 958.51</b>	<b>35 759.06</b>	<b>35 833.22</b>

**CONTINUACION CUADRO 2**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO**

	<b>2431</b>	<b>2432</b>	<b>2433</b>	<b>2434</b>	<b>2439</b>	<b>2621</b>
<b>2311</b>	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30
<b>2312</b>	1 868.56	1 868.85	1 872.66	1 881.08	1 868.59	1 876.49
<b>2313</b>	246.90	245.30	245.30	245.30	246.05	245.30
<b>2314</b>	3 529.43	3 522.90	3 525.14	3 523.05	3 537.77	3 522.90
<b>2315</b>	802.90	802.90	802.90	802.90	802.90	855.01
<b>2316</b>	320.80	320.80	320.80	320.80	320.80	320.80
<b>2317</b>	1 842.95	1 836.80	1 839.04	1 836.81	1 838.19	1 836.80
<b>2318</b>	1 379.25	1 385.45	1 382.00	1 378.80	1 382.35	1 378.80
<b>2319</b>	563.50	563.50	563.50	563.50	566.02	563.50
<b>2321</b>	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10
<b>2322</b>	622.00	622.00	622.20	622.00	622.00	622.00
<b>2323</b>	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50
<b>2341</b>	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10	341.10
<b>2342</b>	96.47	95.40	95.40	102.50	95.40	111.64
<b>2343</b>	283.70	283.70	283.70	283.70	283.70	283.70
<b>2344</b>	81.80	81.80	81.80	81.80	81.80	81.80
<b>2345</b>	134.90	134.90	134.90	134.90	134.90	134.90
<b>2346</b>	669.90	669.50	669.50	669.50	669.95	669.50
<b>2421</b>	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30
<b>2422</b>	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40
<b>2423</b>	826.30	826.30	826.30	826.30	826.30	826.30
<b>2424</b>	454.80	454.80	454.80	454.80	454.80	454.80
<b>2425</b>	37.30	37.30	37.30	37.30	37.30	37.30
<b>2427</b>	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70	130.70
<b>2431</b>	108.45	72.30	72.30	72.30	72.30	72.30
<b>2432</b>	215.00	322.50	215.00	215.00	215.00	215.00
<b>2433</b>	111.80	111.80	111.80	111.80	111.80	111.80
<b>2434</b>	323.90	323.90	323.90	485.85	323.90	323.90
<b>2439</b>	159.60	159.60	159.60	159.60	239.40	159.60
<b>2621</b>	555.70	555.70	555.70	555.70	555.70	833.55
<b>3132</b>	2 697.54	2 696.19	2 696.79	2 698.23	2 695.85	2 703.53
<b>0035</b>	3 764.80	3 763.30	3 764.30	3 766.10	3 771.87	3 773.06
<b>0187</b>	288.02	288.08	288.19	288.47	289.79	292.53
<b>Total</b>	<b>35 795.67</b>	<b>35 854.97</b>	<b>35 809.92</b>	<b>35 930.04</b>	<b>35 852.63</b>	<b>36 124.21</b>

**CONTINUACION CUADRO 2**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO**

	<b>3132</b>	<b>0035</b>	<b>0187</b>	<b>Base</b>
<b>2311</b>	3 082.30	3 082.30	3 082.30	3 082.30
<b>2312</b>	1 868.00	1 868.00	1 868.00	1 868.00
<b>2313</b>	245.30	245.30	245.30	245.30
<b>2314</b>	3 522.90	3 522.90	3 522.90	3 522.90
<b>2315</b>	802.90	802.90	802.90	802.90
<b>2316</b>	320.80	320.80	320.80	320.80
<b>2317</b>	1 836.80	1 836.80	1 836.80	1 836.80
<b>2318</b>	1 378.80	1 378.80	1 378.80	1 378.80
<b>2319</b>	563.50	563.50	563.50	563.50
<b>2321</b>	2 081.10	2 081.10	2 081.10	2 081.10
<b>2322</b>	622.00	622.00	622.20	622.00
<b>2323</b>	1 228.50	1 228.50	1 228.50	1 228.50
<b>2341</b>	341.10	341.10	341.10	341.10
<b>2342</b>	95.407	95.40	95.40	95.40
<b>2343</b>	283.70	283.70	283.70	283.70
<b>2344</b>	81.80	81.80	81.80	81.80
<b>2345</b>	134.90	134.90	134.90	134.90
<b>2346</b>	669.90	669.50	669.50	669.50
<b>2421</b>	5 637.30	5 637.30	5 637.30	5 637.30
<b>2422</b>	1 308.40	1 308.40	1 308.40	1 308.40
<b>2423</b>	826.30	826.30	826.30	826.30
<b>2424</b>	454.80	454.80	454.80	454.80
<b>2425</b>	37.80	37.80	37.30	37.80
<b>2427</b>	130.70	130.70	130.70	130.70
<b>2431</b>	72.30	72.30	72.30	72.30
<b>2432</b>	215.00	215.00	215.00	215.00
<b>2433</b>	111.80	111.80	111.80	111.80
<b>2434</b>	323.90	323.90	323.90	323.90
<b>2439</b>	159.60	159.60	159.60	159.60
<b>2621</b>	555.70	555.70	555.70	555.70
<b>3132</b>	2 937.03	2 694.70	2 694.70	2 695.40
<b>0035</b>	3 762.80	3 762.80	3 762.80	3 762.80
<b>0187</b>	288.00	288.00	288.00	288.00
<b>Total</b>	<b>35 980.30</b>	<b>35 737.90</b>	<b>35 737.90</b>	<b>35 738.60</b>

FUENTE: Estimaciones propias.

**CUADRO 3**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO  
(PORCENTAJES)**

	2311	2312	2313	2314	2315	2316	2317	2318	2319
2311	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2312	1.00	1.17	1.01	1.00	1.02	1.01	1.01	1.02	1.00
2313	1.00	1.00	1.47	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2314	1.00	1.00	1.00	1.34	1.00	1.00	1.00	1.00	1.01
2315	1.00	1.00	1.00	1.00	1.38	1.00	1.00	1.00	1.00
2316	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.48	1.00	1.00
2317	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.13	1.00	1.00
2318	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.17	1.00
2319	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.49
2321	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2322	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2323	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2341	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2342	1.00	1.00	1.00	1.00	1.13	1.00	1.00	1.00	1.00
2343	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2344	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2345	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2346	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2421	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2422	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2423	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2424	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2425	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2427	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2431	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2432	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2433	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2434	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2439	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2621	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
3132	1.00	1.02	1.00	1.01	1.01	1.02	1.04	1.00	1.00
0035	1.32	1.02	1.00	1.01	1.01	1.02	1.04	1.00	1.00
0187	1.00	1.04	1.00	1.00	1.09	1.10	1.01	1.01	1.00
<b>Total</b>	<b>1.077</b>	<b>1.012</b>	<b>1.004</b>	<b>1.042</b>	<b>1.012</b>	<b>1.006</b>	<b>1.010</b>	<b>1.009</b>	<b>1.009</b>

**CONTINUACION CUADRO 3**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO  
(PORCENTAJES)**

	<b>2321</b>	<b>2322</b>	<b>2323</b>	<b>2341</b>	<b>2342</b>	<b>2343</b>	<b>2344</b>	<b>2345</b>	<b>2346</b>
<b>2311</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2312</b>	1.01	1.02	1.12	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.02
<b>2313</b>	1.00	1.01	1.02	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2314</b>	1.00	1.00	1.01	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2315</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2316</b>	1.00	1.01	1.02	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2317</b>	1.00	1.00	1.00	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2318</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2319</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2321</b>	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2322</b>	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2323</b>	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2341</b>	1.00	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2342</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.10	1.00	1.00	1.02	1.00
<b>2343</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00
<b>2344</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.25	1.00	1.00
<b>2345</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.50	1.00
<b>2346</b>	1.02	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.41
<b>2421</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2422</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2423</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2424</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2425</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2427</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2431</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2432</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2433</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2434</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2439</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>2621</b>	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>3132</b>	1.09	1.01	1.05	1.00	1.00	1.01	1.00	1.00	1.02
<b>0035</b>	1.00	1.00	1.02	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00	1.01
<b>0187</b>	1.01	1.10	1.06	1.00	1.00	1.03	1.00	1.00	1.01
<b>Total</b>	1.037	1.011	1.029	1.007	1.00	1.005	1.001	1.002	1.010

**CONTINUACION CUADRO 3**

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO  
(PORCENTAJES)**

	2421	2422	2423	2424	2425	2427	2431	2432	2433
2311	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2312	1.04	1.04	1.02	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00	1.01
2313	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.01	1.00	1.00
2314	1.10	1.01	1.01	1.01	1.00	1.01	1.00	1.00	1.00
2315	1.06	1.06	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2316	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2317	1.25	1.04	1.06	1.00	1.00	1.01	1.01	1.00	1.00
2318	1.22	1.08	1.03	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.01
2319	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2321	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2322	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2323	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2341	1.00	1.00	1.00	1.00	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00
2342	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.02	1.00	1.00
2343	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2344	1.24	1.00	1.00	1.00	1.00	1.01	1.00	1.00	1.00
2345	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2346	1.02	1.00	1.02	1.04	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2421	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2422	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2423	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2424	1.00	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2425	1.00	1.00	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00
2427	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00
2431	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00
2432	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.50	1.00
2433	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2434	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2439	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2621	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
3132	1.10	1.02	1.02	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
0035	1.03	1.01	1.01	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
0187	1.03	1.02	1.01	1.00	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>Total</b>	<b>1.124</b>	<b>1.029</b>	<b>1.020</b>	<b>1.006</b>	<b>1.000</b>	<b>1.003</b>	<b>1.002</b>	<b>1.003</b>	<b>1.002</b>

*CONTINUACION CUADRO 3*

**EFFECTOS DE UN CAMBIO EN LA DEMANDA FINAL SOBRE EL COMPLEJO  
(PORCENTAJES)**

	2334	2439	2621	3132	0035	0187
2311	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2312	1.01	1.00	1.01	1.00	1.00	1.00
2313	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2314	1.00	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00
2315	1.00	1.00	1.07	1.00	1.00	1.00
2316	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2317	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2318	1.00	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00
2319	1.01	1.01	1.00	1.00	1.00	1.00
2321	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2322	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2323	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2341	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2342	1.08	1.00	1.18	1.00	1.00	1.00
2343	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2344	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2345	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2346	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2421	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2422	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2423	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2424	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2425	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2427	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2431	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2432	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2433	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2434	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
2439	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00	1.00
2621	1.00	1.00	1.50	1.00	1.00	1.00
3132	1.00	1.00	1.01	1.09	1.00	1.00
0035	1.00	1.01	1.01	1.00	1.00	1.00
0187	1.01	1.01	1.02	1.00	1.00	1.00
<b>Total</b>	1.005	1.003	1.011	1.007	.999	.999

FUENTE: Estimaciones propias.

## BIBLIOGRAFIA

- BMV. *Anuario financiero y bursátil*. México, varios años.
- De la Garza, Mónica. "Fibras sintéticas: núcleo técnico-económico del complejo textil" en Lifschitz, E. y Zottele, A. *Eslabonamientos productivos y mercados oligopólicos*. UAM-A, México, 1985.
- Galindo, Manuel. "Desarrollo sectorial y financiamiento: una aplicación al complejo automotor" en *Análisis Económico*, Vol. V, No. 8; UAM-A, México, 1986.
- Grupo Editorial Expansión. *Las empresas más importantes de México*. México, 1978-1985.
- Mercamétrica Ediciones. *Industridata 1984-1985*. México, 1985.
- Lifschitz, E. y Zottele, A. "La problemática sectorial y los eslabonamientos productivos: el caso de México" en Lifschitz, E. y Zottele, A. *Eslabonamientos productivos y mercados oligopólicos*. UAM-A, México, 1985.
- Secretaría de Programación y Presupuesto. *Estadística Industrial Anual*. México, varios años.
- Urdapilleta, Teresita. "La influencia extranjera en el subsistema textil mexicano" en *Análisis Económico*. Vol. V, No. 8, México, 1986.