

Presentación

Con el número 75 que ahora se presenta se cierra el volumen XXX de *Análisis Económico*. En esta entrega se incluyen ocho trabajos de investigación de académicos de diferentes instituciones educativas tanto nacionales como del extranjero. Así, se incluyen colaboraciones de académicos de la Universidad Autónoma Metropolitana, de la Universidad Nacional Autónoma de México, del Instituto Politécnico Nacional, de la Universidad de Guadalajara, de la Universidad de Colima, del Colegio de la Frontera Norte, en lo que se refiere a instituciones nacionales. En lo que respecta a instituciones extranjeras, se incluyen trabajos de académicos de Southwest University of Science and Technology de Mianyang, China y de la Universidad del Pacífico del Perú.

Abre el número el artículo “El Principio de Paridad del Poder de Compra en el nivel de ciudades en México” de Domingo Rodríguez-Benavides, Ignacio Hernández Ángeles y Francisco López-Herrera. Los autores examinan la hipótesis de la convergencia de precios de 15 ciudades mexicanas hacia la ciudad líder, el Distrito Federal. Los autores realizan pruebas de estacionariedad en panel al diferencial de precios de las ciudades con respecto a la ciudad líder y encuentran que éste es estacionario, con lo que se valida la hipótesis de convergencia de precios. La evidencia sugiere que los índices de precios de las ciudades y el índice de precios del Distrito Federal se encuentran cointegrados. Por otro lado, las estimaciones efectuadas muestran que los parámetros estimados, tanto de manera individual como para el panel en su conjunto, son muy próximos a la unidad, lo que proporciona evidencia adicional sobre el cumplimiento de la hipótesis de convergencia de precios intranacional en México en el periodo bajo estudio.

A continuación se presenta el trabajo “The impact of China on Mexico-USA Relations: Economic Evolution and Strategic Possibilities” de Juan González

García, J. Eduardo Mendoza Cota y Zhang Juanjuan. Los autores analizan el impacto de China sobre las relaciones México-Estados Unidos proporcionando un panorama general de los tres países, examinan las respectivas relaciones bilaterales para determinar su impacto sobre el funcionamiento del Tratado de Libre Comercio de América del Norte y discuten las perspectivas de las relaciones entre los tres países. El objetivo es evaluar el papel de China en las relaciones México-Estados Unidos. Adicionalmente, se busca determinar si es posible controlar los riesgos de la interdependencia de los tres países y que la relación triangular tenga como resultados que las tres partes obtengan beneficios de la misma.

Enseguida se presenta el artículo “Análisis del desempeño de las grandes empresas latinoamericanas y el crecimiento económico regional” de Germán Alarco Tosoni. El autor analiza el desempeño de las grandes empresas latinoamericanas respecto del crecimiento económico regional y las principales empresas a nivel global. Las interrogantes principales de este artículo son: ¿cuál es la participación de las 500 empresas más grandes de América Latina respecto de los agregados macroeconómicos de la región?, ¿cuál es la evolución general de estas grandes empresas latinoamericanas a través del tiempo?, ¿cuáles son las características básicas de la muestra a nivel general?, ¿convergen estas empresas hacia las firmas globales?, ¿cuáles son las fuentes, modalidades y mecanismos de financiamiento?, ¿cuál es la vinculación entre el desempeño empresarial de estas empresas y el crecimiento económico de los países en que estas se encuentran?

Posteriormente, se incluye el ensayo “Los aportes conceptuales y explicativos de la economía institucional al estudio del desarrollo económico” de M. Alberto Morales Sánchez. El objetivo de este trabajo es contribuir al debate sobre las causas del desarrollo económico en países en condición de atraso, a partir de la recuperación crítica de los aportes conceptuales y explicativos de la economía institucional. Algunas de las preguntas relevantes que guían el trabajo son: ¿cuál es la relación que existe entre instituciones y desempeño económico?; ¿por qué en algunos países el Estado implementa políticas públicas que impulsan el desarrollo y en otros no? o ¿existen arreglos institucionales óptimos para incentivar el desarrollo?

En seguida se incluye el trabajo “Las brechas de género en la calidad del empleo en México. Una valoración basada en modelos de lógica difusa”, de Lucio Flores Payán e Iván Alejandro Salas Durazo. Los autores relacionan las brechas de género con la calidad del empleo para cuantificar los grados de desigualdad en las condiciones laborales. Utilizan dos conjuntos de variables, el primero está asociado a las características del individuo: nivel educativo, edad y estado civil; mientras que el segundo está relacionado con la naturaleza de la actividad laboral: sector económico, posición de la ocupación y formalidad del empleo. Para cuantificar la calidad del

empleo se utiliza un modelo multidimensional basado en conjuntos de lógica difusa que considera características de la remuneración, estabilidad laboral y prestaciones. Se emplean los microdatos de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo (ENOE) durante el primer trimestre de 2014. La principal aportación de este escrito consiste en afinar la conceptualización y cuantificación de las brechas laborales de género a partir de una valoración multidimensional que trasciende a las diferencias salariales. De esta manera es posible identificar los sectores y características de los ocupados más susceptibles a diferenciar la labor entre hombres y mujeres. Se identifica que la escolaridad del nivel superior, particularmente el posgrado, presenta tanto la mayor calidad del empleo como las mayores brechas de género.

A continuación se incluye el artículo “Fronteras de eficiencia en la producción de electricidad en México 1999-2009” de Alexander Galicia-Palacios, Miguel Flores-Ortega y Ana Lilia Coria Páez. Se utiliza el modelo de frontera estocástica de producción para evaluar la eficiencia con la que se realiza la producción de electricidad en México. La estimación empírica del modelo de frontera de producción se realiza mediante la aplicación de un panel de datos balanceado que se conforma por 330 observaciones que describen el comportamiento de tres variables explicativas que corresponden al nivel de producción, los costos de los insumos y la mano de obra; para el análisis la información se agrupa en diez tipos de generación de electricidad de acuerdo a la tecnología utilizada en el periodo de 1999 a 2009. La metodología utilizada para realizar la estimación corresponde al análisis de panel de datos que utiliza efectos fijos que capturan la heterogeneidad no observable de la capacidad de producción y de los insumos para la producción. Se incorporan de forma heurística los elementos físicos y operativos que determinan la frontera teórica de producción que permite determinar la eficiencia de la producción de electricidad.

Posteriormente, se presenta el trabajo “Análisis teórico del mercado de las tortillerías en México: dos modelos de organización industrial” de Michel Eduardo Betancourt Gómez. El objetivo es analizar teóricamente la organización industrial de las tortillerías desde las perspectivas de los modelos de Cournot, el cual supone costos diferenciados y producto homogéneo, y de Hotelling, el que distingue la diferenciación horizontal y vertical del bien, con el propósito de dar una respuesta a dos incógnitas que se presentan en este mercado: el alto grado de variabilidad en el horario de cierre y la variabilidad en el cobro adicional de la envoltura. Se concluye que la variabilidad en el horario de cierre puede deberse a una competencia en las cantidades producidas y la variabilidad en el cobro adicional puede deberse a tortillerías bajo una asimétrica distribución poblacional.

Cierra el número el ensayo “El Consejo de Administración y la elección del modo de financiamiento desde la perspectiva de la gobernanza de la empresa”

de Fernando Velázquez Vadillo y Luisel Jonatan Torres Cortés. A partir de dos aspectos centrales de la gobernanza de la empresa: Atribución de la renta y rol de la dirección, los autores analizan los eslabonamientos lógicos propios a los enfoques accionarial, partenarial y estratégico-cognitivo, los cuales conducen a interpretaciones diferentes sobre el funcionamiento del Consejo de Administración (CA) y la política de financiamiento adoptada. Determinan que el CA, operando bajo estos distintos enfoques, presenta objetivos y principios de composición diferentes y que los enfoques accionarial y partenarial alientan respectivamente, el financiamiento mediante emisión de acciones y a través de contratación de pasivos bancarios.