

## Presentación

Con el número 73 que ahora se presenta, se abre el volumen XXX de *Análisis Económico*. En esta entrega se incluyen ocho trabajos de investigación de académicos de diferentes instituciones educativas tanto nacionales como del extranjero. Así, se incluyen colaboraciones de académicos de la UAM, del IPN, del COLEF, del Tecnológico de Estudios Superiores de Chimalhuacán, del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey (ITESM), en lo que se refiere a instituciones nacionales. En lo que respecta a instituciones extranjeras, se incluyen trabajos de académicos de la Universidad de Buenos Aires (UBA) y de la Pontificia Universidad Católica Madre y Maestra, de Santo Domingo, República Dominicana.

Abre el número el artículo “El Banco de México y el Sistema de la Reserva Federal frente a las crisis del 2001 y del 2007” de Leticia Hernández Bielma y Adolfo E. Montiel Vázquez. Los autores analizan las acciones de política monetaria que ejercieron, por un lado, la Reserva Federal de los Estados Unidos; y por el otro, el Banco de México, al inicio de las crisis económicas del 2001 y del 2007, y a lo largo de los períodos recesivos. Lo anterior con el fin de conocer cuál fue el papel que ambos bancos centrales jugaron durante las crisis, determinar las acciones de política monetaria seguidas por estas instituciones, comparar las medidas adoptadas y determinar los resultados de las políticas monetarias implementadas.

Enseguida se presenta el artículo “Sostenibilidad fiscal y crisis cambiarias: Un análisis empírico”, de Alexis Cruz Rodríguez. El objetivo es evaluar si un indicador de sostenibilidad fiscal (ISF) se puede utilizar como un indicador de alerta temprana que permita predecir la probabilidad de ocurrencia de una crisis cambiaria. Se estima un modelo probit utilizando el ISF desarrollado por Croce y Juan Ramón (2003), y dos definiciones diferentes de crisis cambiarias. Los resultados sugieren que el ISF rezagado tiene un poder explicativo sobre las crisis cambiarias en algunos países considerados.

A continuación se incluye el trabajo, “Análisis de la deuda pública y la distribución del ingreso en México 1994-2010: Un enfoque bajo Cointegración” de M. Beatriz Mota Aragón y José Antonio Núñez. La hipótesis bajo la cual se desarrolla esta investigación es que la política de deuda pública en México de 1994 a 2010 ha contribuido a la concentración del ingreso en el país. En primer lugar, se hace una revisión teórica respecto a la deuda pública, luego se aborda brevemente tanto la situación de deuda pública en el país como la distribución del ingreso. Finalmente, se presenta evidencia empírica sobre la relación a largo plazo que se observa para la deuda pública y la distribución del ingreso.

Enseguida se presenta el trabajo “Reforma Laboral: productividad del trabajo y empleo formal” de Jaime Botello Triana. Se analizan tres temas relacionados entre sí y que a la vez corresponden a tres ámbitos de acción de política económica en materia de ocupación y empleo. Por un lado se tiene la reforma laboral como medio para lograr transformaciones de mediano plazo en la actividad económica. En segundo lugar se presentan nuevos indicadores cuantitativos de la productividad del trabajo. Finalmente, se analiza un programa de empleo formal cuyo objetivo en el muy corto plazo es promover el tránsito del empleo informal al formal. Así, el trabajo se desarrolla en tres grandes apartados. En el primero se analizan estimaciones del Banco de México acerca del impacto de la reforma sobre el crecimiento del PIB potencial. En la segunda parte se aborda el tema de nuevas mediciones de la productividad del trabajo que también se iniciaron a partir del 2013. La tercera parte aborda el programa de empleo formal.

Posteriormente, se incluye el artículo, “Foreign Direct Investment in Sub-Saharan Africa (SSA): An Opportunity for New Developed Countries (NDC)” de Cesaire Chiatchoua y Sibe Jacob Pegou. Este trabajo analiza las oportunidades de Inversión de los nuevos países desarrollados en África subsahariana (SSA). Se utilizó el modelo de regresión de datos de panel para estimar los parámetros. Se llega a la conclusión de que la corrupción, la apertura de los países y el desarrollo de infraestructura no pueden ser vistos como factores que disminuyan la capacidad de atracción de la IED en la zona SSA donde la mayoría de los sectores de inversión son vírgenes o no explotados. Sin embargo variables como el tamaño del mercado, la inflación, la fuerza laboral y la tasa de imposición son favorables a la atracción de la IED.

A continuación se incluye el artículo, “Una alternativa para el cálculo de las necesidades básicas insatisfechas (NBI)” de Mariano Eriz y María José Fernández. La investigación se desarrolla en torno a una hipótesis central: El empleo de metodología *fuzzy* para la toma de decisión en problemas de medición de pobreza hace posible una utilización más eficiente de los recursos y proporciona mayor infor-

mación al decisor que cuando se aplican técnicas matemáticas rígidas. El objetivo de este trabajo es aplicar el modelo de Necesidades Básicas Insatisfechas *Fuzzy* (NBIF) a un conjunto de familias rurales de la Provincia de Misiones (Argentina) con el fin de poder clasificar a dichas familias dado que con el método clásico dicho grupo pertenece en su totalidad a familias con NBI. Dado que la utilización de métodos clásicos no permite segmentar a las familias estudiadas, los autores consideran más conveniente la utilización del modelo propuesto.

El trabajo “Escape y exclusión: Algunos determinantes de la informalidad en México” de David Robles Ortiz pretende mostrar que la percepción de los individuos acerca de la seguridad social mexicana es importante, e influye en la decisión de los mismos para decidir laborar en la informalidad. Con un modelo probit se encuentra evidencia de la relevancia de variables de *escape*, como lo es la opinión y tiempo de traslado a una institución de seguridad social mexicana, como parte de la explicación del fenómeno de la informalidad. Los resultados muestran que si los trabajadores cuentan con una opinión no favorable sobre el servicio que proporcionan las instituciones de seguridad social como IMSS e ISSSTE, ésta influye en la decisión de los trabajadores mexicanos hasta en un 38 por ciento de laborar en la informalidad.

Cierra el número el trabajo “Trascendencia del perfil del líder en la gestión y dirección de los equipos de trabajo en las organizaciones mexicanas” de Guillermo Velázquez Valadez, José Antonio Montejano Luna y Héctor Allier Campuzano. El objetivo del mismo es proponer un perfil del líder mexicano que contenga elementos de la cultura nacional y responda a las necesidades de las empresas mexicanas, encuadrado en el modelo de liderazgo empático con el propósito de impactar positivamente en los equipos de trabajo. Se parte de la hipótesis de que el modelo de liderazgo autoritario aplicado por las organizaciones nacionales ha contribuido al bajo crecimiento del PIB en México, la falta de productividad y el número reducido de grandes empresas nacional, es consecuencia de no contar con un modelo de liderazgo propio y un perfil de líder que impulse y oriente las actividades de los colaboradores y su integración en equipos de trabajo. Se concluye que el modelo de liderazgo empático, es el que más se amolda a las características de los mexicanos y por lo tanto tiene mayor probabilidad de detonar el capital humano y social de las organizaciones, así como detonar procesos humanos que generen sinergias y una colaboración abierta entre todos los miembros de la empresa.

Dr. Carlos Gómez Chiñas  
Director