

Presentación

Con el número 72 correspondiente al tercer cuatrimestre de 2014, que ahora se presenta, se cierra el volumen XXIX de *Análisis Económico*. En esta entrega se incluyen ocho trabajos de investigación de académicos de diferentes instituciones educativas tanto nacionales como del extranjero. Así, se incluyen colaboraciones de académicos de la Universidad Autónoma Metropolitana, del Colegio de la Frontera Norte, de la Universidad Autónoma del Estado de México, de la Universidad de Colima, de la Universidad Autónoma de Baja California, del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, de la Universidad de las Américas, en lo que se refiere a instituciones nacionales. En lo que respecta a instituciones extranjeras, se incluye un trabajo del cual es coautor un catedrático de la Universidad Autónoma de Madrid.

Abre el número el trabajo “Aplicación del modelo de Ricardo al comercio de petróleo y derivados México-Estados Unidos”, de Eliseo Díaz González, Rafael Pérez Peña y Alejandro Díaz Bautista, cuyo objetivo es aplicar el modelo de Ricardo para evaluar las ganancias del comercio energético México- Estados Unidos, comprobar la relevancia empírica de este modelo e identificar las ventajas absolutas y comparativas en el comercio de petróleo y derivados entre ambos países. Los resultados del análisis sugieren la validación empírica del modelo ricardiano observando que México cuenta con ventajas absolutas y comparativas en la producción de petróleo, pero tiene una desventaja comparativa en productos derivados.

Enseguida se presenta el artículo “Volatilidad e interdependencia en los precios agrícolas a partir de un modelo GARCH multivariado” de José Jorge Mora Rivera, Andrés Zamudio Carrillo y Hugo Javier Fuentes Castro, quienes proporcionan evidencia empírica reciente sobre la volatilidad de precios de productos agrícolas en un contexto de mercados internacionales. Se analiza el grado de contaminación en la dinámica de dos índices de precios de productos agrícolas (cereales y aceites).

Utilizando información mensual y modelos GARCH multivariados, los resultados indican que cada vez existe una contaminación más rápida y en mayor medida entre los distintos mercados que caracterizan a los productos agrícolas.

A continuación se incluye el artículo, “Modelo discriminante para la industria de los fondos de cobertura (HEDGE FUNDS)” de Elitania Leyva Rayón y Prosper Lamothe Fernández. El objetivo de este trabajo es analizar factores internos para determinar cuál de estos ejerce mayor influencia en la quiebra de los *hedge funds*. El análisis empírico se realiza con un modelo discriminante aplicado a una base de datos construida manualmente con la información de la revista *MARHedge Performance & Evaluation Directory* (1999-2006) en los horizontes de tiempo: año de quiebra, uno y dos años antes de la quiebra.

Posteriormente, se incluye el trabajo, “Cooperación Tecnológica en el sector biofarmacéutico global y su contexto en México” de Rodolfo García Galván y G. Alenka Guzmán Chávez. El objetivo del trabajo es identificar y reflexionar sobre las características específicas de las firmas del sector biofarmacéutico global, mismas que muestran la necesidad de colaborar tecnológicamente. También, se analizan los principales rasgos económicos que poseen las empresas farmacéuticas establecidas en México para, con base en ello, valorar si existen las condiciones para que la cooperación tecnológica pueda ampliarse y consolidarse en este sector.

Enseguida se incluye el artículo, “Industrialización y crecimiento en México: clásicos, estructuralismo y neoestructuralismo” de Miguel Heras Villanueva y Carlos Gómez Chiñas. Los autores analizan la necesidad del proteccionismo de aquellos países que requieren llevar a buen término su proceso de industrialización, frente a naciones que van adelantadas en su evolución desde el punto de vista de la economía política. Se realiza un seguimiento del proceso de industrialización en México con el análisis del modelo sustitutivo de importaciones, así como el replanteamiento del mismo con la puesta en marcha del paradigma neoliberal del libre comercio. Frente a un contexto de bajo crecimiento, se propone volver la mirada a los clásicos, no con la finalidad de justificar un proteccionismo a ultranza, sino de diseñar y ejecutar una nueva política industrial que aliente el crecimiento y la generación de empleo.

A continuación, se presenta el artículo, “Competitividad sistémica y pilares de la competitividad de Corea del Sur” de Ángel Licona Michel y Ernesto Turner Barragán. Los autores inician el trabajo con el análisis de la evolución del concepto de competitividad. Posteriormente, se revisan las posiciones que ocupa Corea del Sur en los pilares de la competitividad, explicando el progreso alcanzado durante las últimas 6 décadas por medio de un análisis retrospectivo de su evolución económica, que permite entender como fueron interactuando y sumando aspectos

de la competitividad, para lograr un progreso creciente y permanente y se analizan a los sectores más competitivos.

Enseguida se presenta el trabajo “Efecto de la apertura comercial en la atracción de Inversión Extranjera Directa. El caso de China, 1980-2012” de Gabriela Munguía Vázquez, Osvaldo U. Becerril Torres y Sara Quiroz Cuenca. El objetivo principal es mostrar el efecto positivo que la apertura comercial genera en la atracción de IED, a partir de la aseveración que la apertura ha generado un cambio de paradigma en materia de política económica y comercial para China, colocándola como una potencia mundial en la atracción de IED, cuestión que permite entrever la necesidad de generar mejores estrategias para la atracción y captación de la Inversión.

Cierra el número, el ensayo “Las promesas incumplidas del Tratado de Libre Comercio de América del Norte” de Edgar Alejandro Buendía Rice, el propósito del mismo es brindar una breve descripción de los resultados obtenidos después de la firma del TLCAN. En la primera parte se presenta el modelo teórico que le da sustento a los beneficios que el TLCAN traería hacia nuestro país. En la segunda parte, se muestra con datos empíricos la mejoría de México en términos de exportaciones e importaciones. En la parte tres se presentan datos empíricos, en donde se muestra que sí hubo un incremento en el nivel de Inversión Extranjera Directa, pero que se distribuyó entre las grandes empresas. En la última parte se presenta una descripción sobre los resultados obtenidos en los niveles de migración después de la firma del TLCAN.